



Startvoraussetzungen – Eine kritische Selbstprüfung für angehende Interimsmanager

Wer den Sprung in die Selbständigkeit wagt, muss sich mit vielen neuen Dingen befassen und geht eine Vielzahl von Risiken ein. Daher sollte sich jeder potenzielle Gründer fragen, ob er das, was er mit der Rolle des Selbständigen verbindet, wirklich anstrebt und von seinen Fähigkeiten her auch erfüllen kann.

Der folgende Test soll Ihnen eine erste Orientierung ermöglichen. Tiefergehende Tests finden Sie z.B. im Internet (vergl. Seiten, die Gründungsberatung anbieten). Wir konzentrieren uns dabei auf die persönlichen Voraussetzungen, die ein Selbständiger mitbringen sollte. Die fachlichen und organisatorischen Rahmenbedingungen ignorieren wir hier weitgehend. Selbstverständlich sind aber auch diese relevant!

In unserem Test geht es nicht darum, eine bestimmte Punktzahl zu erzielen. Er soll Sie vielmehr in Ihren Überlegungen hinsichtlich der Selbständigkeit unterstützen. Hierzu hilft es, wenn Sie sich zu den einzelnen Fragen konkrete Situationen vorstellen und diese für sich selbst bewerten. Umso ehrlicher Sie mit sich selbst sind, umso aussagekräftiger ist das Ergebnis.

Interimsmanager – Selbsteinschätzung	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Gesundheit – Als Interimsmanager sind Sie in erheblichem Maße von Ihrer körperlichen und geistigen Fitness abhängig.		
In den letzten Jahren war ich durchgehend gesund und leistungsfähig.		
Hohe Arbeitsbelastung und die dadurch verringerten Möglichkeiten für Hobbys, Urlaub und Familie kann ich eine gewisse Zeit gut ertragen.		
Dauerhaftem Stress halte ich gut stand und ich gehe Probleme aktiv an.		
Ich erhole mich von Belastungen sehr schnell und kann sofort wieder Gas geben.		
Motivation – Als Interimsmanager sind Sie auch in Bezug auf Ihre Motivation ein Einzelkämpfer. Wenn die Arbeitssituation Sie nicht motiviert, wird es schwer für Sie.		
Ich mag es, selbst verantwortlich zu sein und viel Handlungsfreiheit zu haben.		
Ich kann gut alleine arbeiten, es ist nicht notwendig immer ein Team zu haben.		
Ich gehe Risiken bewusst ein und fühle mich durch sie herausgefordert.		
Ich akzeptiere, dass ich als Selbständiger mehr arbeite. Dafür freue ich mich über bessere Ergebnisse.		
Ich arbeite gerne in wechselnden Umgebungen und lerne gerne neue Menschen kennen.		
Zwischensumme		



Interimsmanager – Selbsteinschätzung	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Persönlichkeit und Arbeitsweise – Die Tätigkeit als Interimsmanager setzt einige Persönlichkeitsmerkmale und eine bestimmte Art zu arbeiten voraus.		
Ich brauche keine klare Karriere- und Zukunftsperspektive, ich nehme meine Zukunft selbst in die Hand.		
Ich bin kontaktfreudig und initiativ und warte nicht, bis andere Menschen auf mich zukommen		
Ich arbeite diszipliniert und erreiche meine Ziele aus eigenem Antrieb.		
Ich reise gerne. Dies stellt für mich weder unterwegs noch im Hotel eine Belastung dar.		
Ich kann Beruf und Privatleben gut voneinander trennen.		
Einkommen – Das Einkommen eines Interimsmanager kann sehr stark schwanken und ist nur begrenzt planbar.		
Ich kann es verkraften, dass mein Einkommen von einer schwankenden Auftragslage abhängig ist. Durststrecken, gerade in der Anfangszeit, kann ich überbrücken.		
Ich akzeptiere, dass ich gerade in der Anfangszeit auf eine gewisse soziale Absicherung verzichten muss. Später werde ich dies eigenverantwortlich ausgleichen.		
Fachliche Voraussetzungen – Ein Interimsmanager wird nicht zuletzt wegen seiner Ausbildung und einschlägiger fachlicher Erfahrungen mit einem Projekt beauftragt.		
Ich verfüge über eine Ausbildung, die eine gute Grundlage für eine selbständige Tätigkeit darstellt. Es sind keine größeren fachlichen Lücken erkennbar.		
Ich verfüge über mehrjährige Führungserfahrung und kann mich schnell in analoge Aufgabengebiete einarbeiten.		
Ich besitze Erfahrung mit dem Marketing und Vertrieb von Dienstleistungen.		
Ich besitze ausreichende kaufmännische Kenntnisse, um selbständig zu arbeiten.		
Ich weiß, wie mein Angebot aussehen soll und kann einschlägige Kenntnisse und Erfahrungen nachweisen.		
Selbstvermarktung – Als Interimsmanager können Sie nur wenig Unterstützung bei der Auftragsakquise erwarten.		
Ich sehe kein Problem darin, meine Leistung am Markt anzubieten und dazu mit vielen Unternehmen Kontakt aufzunehmen.		
Mir ist klar, dass der Vertrieb einer Dienstleistung mühsam ist und ich viele Rückschläge einstecken muss.		
Mir ist klar, welchen Nutzen ich einem Kunden anbieten kann und dies kann ich auch überzeugend darstellen.		
Zwischensumme		



Interimsmanager – Selbsteinschätzung	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Umfeld – Der Erfolg eines Interimsmanager ist auch davon abhängig, dass er von seinem Umfeld unterstützt wird.		
Mein Partner hat eine positive Einstellung zu einer selbständigen Tätigkeit und würde mich aktiv unterstützen.		
Ich bin nicht davon abhängig, dass die Selbständigkeit kurz- oder mittelfristig erfolgreich ist.		
Das Image eines Selbständigen/Unternehmers ist in meinem sozialen Umfeld eher positiv.		
Summe		
Differenz: <input checked="" type="checkbox"/> - <input type="checkbox"/> =		

Auswertung:

Vor dem Test haben wir Sie bereits darauf hingewiesen, dass es sich um eine Selbsteinschätzung handelt, die keine „Wahrheit“ ergeben kann. Daher kann die folgende Auswertung auch nur ein Hinweis darauf sein, in welche Richtung Ihre nächsten Überlegungen gehen sollten.

Differenzwert	
14 bis 27	Entweder sind Sie sehr gut für eine Tätigkeit als Interimsmanager geeignet, oder Sie haben sich bereits intensiv in diese Rolle hineinversetzt. Bitte bereiten Sie sich intensiv auf den nächsten Schritt vor und setzen Sie Ihre Ziele dann konsequent um.
14 bis -14	Sie sind unentschieden, ob die Tätigkeit als Interimsmanager für Sie das Richtige ist. Bitte analysieren Sie genau, wo Ihre Stärken und Schwächen liegen und wie diese das Ergebnis beeinflussen. Vielleicht fehlt Ihnen einfach nur Erfahrung, vielleicht sind es aber auch persönliche Voraussetzungen für den Erfolg als Interimsmanager.
- 24 bis -14	Für Sie scheint eine selbständige Tätigkeit weniger gut geeignet zu sein. Bitte prüfen Sie für sich selbst, worauf die Werte basieren und welche Konsequenzen Sie daraus ziehen wollen.

Selbstverständlich kann der Test nur als erste Orientierung auf dem Weg in die Selbständigkeit dienen. Wenn Sie weitergehende Fragen haben oder sich intensiver mit dem Thema auseinandersetzen wollen, empfehlen wir Ihnen die Teilnahme an unseren Workshops. Informationen hierzu finden Sie unter folgender Adresse:

www.edelkraut.net/interim_index.html